

■ 社团天地

如今,发掘校园里的先进人物、感人事迹予以表彰,弘扬正能量的活动在高校里十分常见,但燕山大学“感动你我,温暖燕大”雷锋人物评选活动却有些特别。它从头到尾都由在校生生一手操办,是一场——

“我们承办的评选”

■ 本报记者 韩琨

策划书、广播稿、评选通知、评选推荐表、海报文稿、晚会颁奖词、视频旁白……仅仅是文字资料,就要准备这么多。

当燕山大学青年志愿者协会副主席、材料学院大三学生郑江把准备一届“感动你我,温暖燕大”雷锋人物评选活动的资料展示给《中国科学报》记者看时,厚厚的文件夹似乎在向人们暗示:这是一项浩大工程。

“我们学校的雷锋人物评选活动至今已举办八届了,活动全程由学生一手操办,是它的最大特色。”燕山大学新闻中心副主任蔡崇山说。

对于这一场“我们承办的评选”,校青协的每一位参与者都有自己的感慨。无论是对于校园里人和事的感受,还是负责具体工作时的体会和汗水,好像都因同学们自己的努力而变得无比生动。

忙活半学期

事实上,燕山大学一年一度的雷锋人物评选活动的主旨和内容与许多高校每年年终举办的“感动”系列人物评选活动类似,只不过启动时间设在了3月。“3月是学雷锋的月份,活动因此得名。”郑江的搭档、青协主席杨健兴介绍道。

他告诉记者,燕山大学校团委是雷锋人物评选活动的主办方,校青协是承办方。从活动总体规划书的起草到最终颁奖典礼落幕,所有事项无论大小,都由校青协的成员们共同完成。而他们中的大多数,是大一、大二的学生。

郑江是今年这届活动的参与主力,上学期身为青协某部部长的他参与了承办活动的所有环节。回忆起上学期的各种奔忙,他笑道:“虽然是3月启动,但从推荐候选人物,到初选、推荐、发放选票,统计并确定人选,再到最后的晚会,忙完也就到4月底5月初了。”

“活动一结束,半个学期就过去了。再回想一下,整个学期好像也就做了这么一件事。”郑江笑道。

杨健兴说,“感动你我,温暖燕大”是每一届雷锋人物评选活动的主旨,也是燕大师生投票时进行选择的标准。他告诉记者,雷锋人物评



同学们纷纷驻足观看候选人物海报。

选活动有一个不成文的规定,每次都要秉承原则,不会为了凑数而评选。

“宁缺毋滥是我们始终坚持的原则。”杨健兴说。因此,8年来,每一届雷锋人物的最终当选者,他们的事迹内核是一样的,但历届当选人数却并不相同。

校园齐动员

今年这届评选,3月11日至26日是活动宣传及雷锋人物的初选阶段。11日当天,青协的学生工作人员便忙活起来了。

一切按照之前的策划方案实行。在那一天中,他们所要完成的事情如下:办公室撰写征集雷锋人物推荐材料的通知并张贴;办公室撰写广播稿并交到广播站进行广播;信息资源部负责剪辑合成历届雷锋人物的访谈录音资料,并交付广播站广播;信息资源部负责将活动详情发布到燕山大学青年志愿者协会的相关网络平台;工作人员将校团委发布的红头文件送至各学院团委办公室等等,可谓是多管齐下,占领了校园宣传的

各个高地。

当然,最传统的条幅及宣传板这一方式他们也没有漏掉,关于活动初选的宣传条幅挂于校内人流较多的地方。教学楼外、食堂、广场……在那些天,燕大的热闹地带随处可见雷锋人物初选推荐的讯息。

宣传铺开,各学院的青协志愿者组织负责本学院的雷锋人物推举工作,个人、组织、团体都可参与推举。“负责推举的志愿者可谓深入校园的田间地头,留意观察身边的老师、同学以及普通职工,寻找符合标准的雷锋人物。”郑江介绍道。

“得到了推荐人选后,我们还要对上报的材料进行整理核实。”他告诉记者,这一环节的工作相当重要,也十分有趣。工作人员要根据材料对被推荐的候选人物及事迹进行细致周到的核实。“我们会悄悄地探访和被推荐人事迹产生联系的个人或团体,印证这些令人感动或值得褒扬的事情是否属实。”

这么说来,负责这项工作的同学们还真挺像大使探福尔摩斯呢。“哈哈,是有这么点儿意思。”

■ 此间少年

王剑:赋予科学情感

■ 本报通讯员 宋歌

过程,通过社交平台的记录,相信《城市树邻》会逐渐被更多环保爱好人士所熟知,就像我们为它嵌入的信息标签“科学探索”一样,探索永不停止,记录全年无休”。

平凡生活赋予的灵感

走进王剑团队的实验室,3D打印机、三威铣床、激光雕刻机等常用的加工机器映入眼帘,工作台上放置着锤子、胶枪、改锥等各类科学设计必备工具,此外实验室的每个角落也被诸多工作成品、半成品所堆积。

“我大部分时间都是在实验室度过的,对建模进行机械加工、利用RHINO三维软件导出、拆解机械加工直至粘贴组装,是一套很有意思的流程!”这些在非专业人士看来索然无味的程序被王剑讲得妙趣横生。听他讲后再看那些冷冰冰的工具时,它们好像被赋予了新的生命。

王剑说,他平时更倾向于关注情感化方面的设计,因为他认为只有时刻永葆一颗善良之心,才能设计出真正造福社会的产品。

他的最新一项创作是一个“机械手”。当谈到这项作品的创作理念时,王剑说残疾人装义肢是一项费用高昂的花销,他设计的低成本机械手能够模拟手的基本操作,让残疾人在节省经济成本的情况下重新获得健全的身体。此外,“全自动擦玻璃机器人”也列为了他的下一个研究课题。

“很多创作都是平凡的生活赋予我的灵感,这不关乎于商业性的学术研究,我只是想凭借自己的双手为这个社会贡献一些微薄之力。”王剑平日会长期驻扎在“瘾科技论坛”,他笑言自己早已对科技上瘾,想必这辈子是无法自拔了。

常怀一颗感恩之心

当问到王剑是否有什么座右铭时,他毫不犹豫地分享了他一直铭记在心的一句话。“这是我的恩师曲延瑞老师曾经说过的。”此刻王剑眼中闪着无比的

■ 学子情怀

我想要做一颗橘子,有自己倔强的,有自己的执着。橘生淮南则为橘,生于淮北则为枳。

做一颗橘子,“受命不迁,生南国兮。深固难徙,更壹志兮。”

我想当一棵树,一棵橘子树,有一颗分享的心,有一种自在的坚持,有对土地的固执,还有鲜活朝气的生命力。

橘子一直在陪着我们,在寒意深深的空气里,在脚踩着路边的冰坑发出吡吡的声音时,在说话吐出阵阵围绕的白气时,橘子就开始在冬季越发地多汁甘甜。

这个冬天,我想我还是会在炉火边坐着,剥着橘子皮,和父母、妹妹有一搭无一搭地接着话,背后是电视嘈杂的声响,作为我们聊天的背景,我还是会将橘皮完完整整剥下放在炉边炕干。闲来无事时,或许会慢慢撕扯着橘肉身上网状的白色脉络,一点点剥落干净,看着它没有一点纠缠地放在手掌上,像个微型版的小南瓜,胖胖的很可爱。

母亲依旧会取一个橘子,因为怕冰得磕牙而放在炉火边慢慢地烤熟,我莫名讨厌这样的吃法,情愿又冰又酸地缩着腮帮子,感受着一触即发的酸甜刺激着自己的味觉,也不愿意吃因为炉火而减了一半脾气的橘子——虽然有妥贴的温暖,却不再是它原本的滋味。这是我的倔强,是我不肯妥协的味道。

剥了皮后的橘子,一瓣瓣的橘子肉紧紧围在一起,每一牙都贴合得那么完美无缺,是个体,也是整体。橘子是注定与人分享的水果,不像梨只能独自享用,因为,分裂——分离!相聚已是不易,谁又愿意分离?只有橘子会提醒着你要同人分享,这是橘子的心。

取一瓣橘子,是月亮糖的形状,或者说月亮糖取的是橘子的形状。在牙齿咬破橘皮的一瞬间,你无法预料你的下一个表情是什么,是五官皱在了一起,还是舒展着抿抿嘴叫着“好甜”。我们无法知道我们手里的橘子是甜还是酸,就像在时间不慌不忙的进程里,我们会遇到不能预知的意外以及偶尔触及到的惊喜。也许母亲会用炕干的橘子皮来炖排骨,肉里夹杂了橘皮的清香。而整整一个冬季,带着炉火的屋里总是有着橘子的味道,安抚着我们的胃,还有我们的心。

橘子和冬天一直有个约定,每年它都会准时赴约赶往我们的炉火边。若有下辈子,我也要 and 橘子的一个约定,我要做一棵橘子树,拥有一颗橘子的心,有自己的骨气,有着予人的博爱,有着随时准备接受偶尔抛出既定轨道的淡定与安然。 (作者系天津工业大学学生)

『大三我要卖炸鸡』

■ 本报通讯员 凌屹 周亚琳 记者 韩琨

“今年大二,明年大四,大三我要卖炸鸡!”这是天津大学信息学院电子科学与技术专业学生刘冀鲁的“炸鸡”宣言。

就在这个开学季,刘冀鲁的“北公子”炸鸡店在天大的四季村市场开业了。刘冀鲁说,他的目标是“在这家店的基础上创出自己的餐饮品牌,迈向全市乃至全国高校”。

创业,并非突发奇想

开炸鸡店、创业,这不是刘冀鲁的突发奇想,也绝非一时冲动。事实上,这个年轻的小伙子早就有“创业”的念头。

刘冀鲁介绍道,他人生中的第一次创业是在大一和三位高中好友一起做家政服务中介。尽管这次创业没有成功,但刘冀鲁也长了“经验”。——我们在大学遇到的问题都是单面的,但接触社会时,各种困难就会360度无死角地扑面而来。

虽然第一次创业失败了,经历了苦和累,但他仍很怀念那段与志同道合的朋友一起奋斗的创业时光。如今,另外三位伙伴有了各自的人生选择:两位选择考研,一位选择找份稳定的工作。刘冀鲁坦言,他也曾想过毕业后做互联网APP开发方面的工作,他也在人生的岔口迷茫彷徨,但是,他心里总有一种隐隐的感觉,“自己骨子里有一股去闯的劲儿”。正是这股劲儿,让他坚持把创业进行到底。

第一次创业失败后,为了强大自己的内心,寻找人生的方向,刘冀鲁踏上了滇藏骑行之旅。他说,这次旅行对他产生了重大影响:一方面,当他面对途中的坎坷挫折,他的心境更加宽广包容;另一方面,当途中几经生死时,他认真思考了活着的意义。那时的他得出一个结论:如果活着回去,余生要为自己而活。

从险境中平安归来后,刘冀鲁创业的决心更加坚定了。

卖炸鸡,缘于一份经历

在第一次创业过程中,一个偶然的机会,一家看似普通的炸鸡店出现在刘冀鲁和他的创业伙伴们的世界中。

老板辛辛苦苦经营炸鸡店的情景,让正在创业的刘冀鲁和同伴们产生一种共鸣。从那以后,创业团队原来的啤酒会议就变成了

在这里的炸鸡会议。时不时地,老板也会加入他们一起讨论,那种感觉让每个人都热血沸腾。

但是,骑行回来之后,刘冀鲁却发现,这家炸鸡店因故不再经营下去了。“我知道这家店对老板个人的重要性,这对他来说无疑是一个打击。对我也,因为这里有我奋斗的青春,有我太多的回忆。”刘冀鲁说,因为这样的缘分,才让自己作出了把炸鸡店开下去的决定,“这也许正是我实现自己人生目标的开端”。

他向父母借了一笔启动资金,从老板手中接过了做炸鸡的技术,开了自己的炸鸡店。一个人承包一家店容易,但要撑下去却很难。为做出独特美味的炸鸡腿,刚刚过去的这个暑假,刘冀鲁几乎每天都在厨房里改良琢磨更好的配方,用掉了100多斤鸡腿,每天试吃三四个改良新品,80多天后终于做出了外酥里嫩、味道独特的鸡腿。

为了做好店面装修工作,刘冀鲁找来朋友做“苦力”,自己更是身兼数职,做设计、做电工、做木工。为了保证食品安全,他从原料采购到食物制作都亲自把关。

信念,做一家特色炸鸡店

“一旦踏上旅程,就不能退缩。你一定会哭,一定会想放弃,但你不能,因为你从未离成功如此之近,这不仅仅是选择,更是信仰。”炸鸡店即将开业,对于自己的创业,刘冀鲁坦承压力,更多的是兴奋和期待。

为了兼顾学业,不占用学习时间,刘冀鲁把“北公子”炸鸡店的营业时间定在了中午和晚上。目前,刘冀鲁请了一位阿姨在店里帮忙,之后也打算向学生提供兼职机会。

他自己则利用午休和娱乐时间来经营炸鸡店。而据刘冀鲁的辅导员介绍,刘冀鲁平时的学习成绩很好,作为团支书的他曾带领班级获得了学校“五四”评比的第二名。

炸鸡店提供的产品同质化明显,在竞争激烈的校园餐饮市场,对刘冀鲁来说,如何让自己的炸鸡店脱颖而出,着实是个难题。

经过思考,刘冀鲁结合自己曾经参加创业比赛时学习到的互联网思维和相关知识,得出了结论:关注消费者体验,创新经营模式,“做一家有特色的炸鸡店”。

目前,他重点推出炸鸡腿和鲜蔬色拉两样产品,“做精做细”,之后再继续研发新产品,“做大做强全面”。

刘冀鲁说,希望在未来能找到志同道合的伙伴,成立自己的创业团队。这一切,正如他给“北公子”炸鸡店起的口号——“永远年轻,永远热泪盈眶”,他要坚持下去,实现创业梦想。



王剑团队的参赛作品《城市树邻》