#### ||产业动态摘登

#### 赛诺菲抗心律失常药被曝高风险 决奈达隆改标签

据《法制晚报》报道,美国食品和药品监督 管理局(FDA)报告称,抗心律失常药 Multaq(决 奈达隆)对永久性心房颤动的患者产生心血管 疾病具有高风险性,能够双倍增加导致心脏血 管死亡、中风和心脏衰竭的风险。

FDA 通过两项临床试验,对赛诺菲—安万 特公司生产的这款药物进行了全面评估。对于 最新的评估结果, 决奈达隆在最新的产品商标 上作出了服用建议。建议显示,针对患有心房纤 维颤动的患者或是无法正常进行静脉窦律动的 患者,医生不应该开出决奈达隆处方。

据悉,该款药尚未引入内地市场。

#### 非金属头箍入选 2011 年最佳低价位医械新品

据《医药经济报》报道,严重车祸、高空坠落 或工伤等意外事件会造成颅脑外伤, 故外科医 生为抢救病人生命必须取下病人部分颅骨以便 及时清除颅内淤血。在做完颅脑外科手术后,病 人都必须戴一只沉重的金属制成的头箍以便保 护暴露在外的脑组织。

西班牙巴塞罗那 SanSebastian 医疗器械公 司今年推出了一只非金属制头箍新产品。据介 绍,该颅脑外科手术用头箍系新型高分子材料 制成,它有多种优点,如不会传导电流、坚固结 实、高强度薄膜、耐热和抗氧化以及防止微生物 人侵等等。这种适合颅脑外科病人手术后使用 的头箍被视为是今年欧洲上市的最佳医械产品

#### 3000 万购口服液新药专利 沃华医药被疑"画饼"

据《华夏时报》报道,受困于产品单一的山 东沃华医药科技股份有限公司(下称"沃华医 药")如今再次出手。近日,沃华医药发布公告 称,为丰富公司产品线,增强赢利能力,沃华医 药将向北京中证万融医药投资集团有限公司 (下称"中证万融")购买"参枝苓口服液"项目 的新药技术和专利权。

实际上,由于公司的主营产品心可舒片未 能如愿进入 2009 年颁布的《国家基本药物目录 (基层医疗卫生结构配套使用部分)》,沃华医药 赖以销售的具级及以下社区医疗机构出现超出 预期的持续大幅下滑。2010年公司营业收入为 9092.06 万元,较前一年下降 47.20%,归属于上 市公司股东的净利润为 - 9781.60 万元。可以 说,沃华医药因此元气大伤。直到 2011 年上半 年,沃华医药归属于上市公司股东的净利润仍 亏损 179.96 万元。

为了丰富产品线,沃华医药曾于 2009 年受 让北京天泰源医药技术开发有限公司的通络化 痰胶囊的生产技术和专利,两年的时间已经过 去,但是该药仍未进入市场。此次,"参枝苓口服 液"何时能够大规模生产,能否助力沃华医药的 成长也依然是个未知数。

#### 诺和诺德新一代超长效胰岛素 在日本申请上市

据米内网消息, 诺和诺德近日宣布已向日 本药物及医疗器械管理局(PMDA)提交了其开 发的新一代超长效 Degludec 胰岛素的新药申 请,用于治疗Ⅰ、Ⅱ型糖尿病。

该申请是基于一个名为 BEGIN 的临床试 验项目,受试者包含Ⅰ、Ⅱ型糖尿病患者共约 7000 名,另外还有几个在日本进行的临床试验。 这些试验的结果显示 Degludec 能有效地降低 血糖水平,同时还能显著地降低与甘精胰岛素 相关的夜间低血糖症发生率。

另外,诺和诺德还计划于 2012 年上半年在日本提交另一个产品 DegludecPlus 胰岛素的申 请,该产品包含超长效基础胰岛素 Degludec 以 及读效胰岛素 NovoRapid (可提供快速和餐后 双重血糖控制)。其试验数据则包括近期进行的 Degludec 胰岛素与甘精胰岛素的对比试验,以 及 3000 名 1 、 Ⅱ型糖尿病患者参与的 BOOST 试验项目数据。

#### 罗氏治癌药物召回 该批次未进入中国大陆

据《北京晨报》报道,近日,全球十大制药企 一罗氏制药一款治疗癌症的药物希罗达由 于其原料药采用不符合规范的程序进行生产而 启动全球召回。

据了解,罗氏美国工厂在内部审计中发现, 用以生产希罗达 500mg 片剂的部分原料药的生 产流程不符合规范,共涉及 X0105 和 X0106 两 个批次。这两个批次的药品目前仅供应捷克、斯 洛文尼亚、波兰、中国香港、马其顿、马来西亚、 新加坡和澳大利亚8个国家和地区。

尽管医学评估未发现任何与使用这些批次 有关的安全性问题,但作为预防措施,罗氏公司 还是决定在受影响的8个国家和地区对这两个 批次的希罗达 500mg 片剂进行主动召回。

罗氏公司相关负责人表示,这两个批次的 希罗达没有进入中国大陆市场, 此次召回对中 国大陆市场的供货将不受影响。罗氏将努力确 保中国患者能继续获得安全的药品。

目前,罗氏已经就本次召回向相关国家和 地区的相关机构进行了报告,并就海外召回事 件通报了中国有关药品监督管理部门。

## 中药产业"十二五"何去何从

# 欲飞先锋翼

#### ■本报记者 张思玮

资金支持、政策开路、技术平台搭建…… -五"期间,国家对中药发展的一系列措施, 被中国中药协会会长房书亭誉为"是产业发展

数据显示,我国现有中药企业约有 2100 多 家,在线职工有50多万人,仅去年一年,整个中 药产业的销售收入已经高达 3200 亿元。"这比 -五'期间差不多翻了两番。

此外,国家还相继把一些中成药、中药饮片 列入到基本医疗保障药品报销目录,报销比例 明显高于非基本药物,也推动了中医药事业的

在《中药产业"十二五"规划》即将出台的 前夕,中药产业发展将呈现出何种态势?一时 间,成为了业内人士最感兴趣的热点话题之 房书亭在接受记者采访时表示,将在继承 "十一五"成果的基础上,朝着更深层次跃进

但同时,他也坦露出心中的期待:一定要按 照中药自身的规律来管理中药,不能完全用西 医、西药的办法来管理中药。

#### 企业加速洗牌

"别看企业数量多了,人数增加了,但真正 做得比较大的企业依然很少,像天士力集团、同 仁党等。我们将来的发展目标,就是要经过企业 之间的重组兼并,能使这些大型的中药企业占 到整个国家中医药产业总产值的50%左右。"房 书亭认为,整合将成为行业内的热点词汇。

事实上,中药行业新一轮"圈地运动"早在

几年前就已上演。只是进展速度并不如预料所

但近两年,中药原材料的大幅上涨、药品生 产的同质化日趋严重,比如全国同样生产六味 地黄丸的企业不少于800家。在有些地方,药品 招标价格几乎低于成本,部分中药企业无奈地 选择了退出基本药物招标过程中。

特别是自 2011 年 3 月 1 日起,国家食品药 品监督管理局的规定,凡新建药品生产企业、药 品生产企业新建(改、扩建)车间均应符合新 GMP(药品生产质量管理规范)的要求。

"这无形中给企业设置了更高的标准。"房 书亭预计,"十二五"期间,中药企业将会形成为 数不多几家鼎立的局面。

#### 更加期待新药

一直以来,中药新药的研发一直是新药研 发中最活跃的领域,但房书亭透露,在企业中, 真正进行药物创新的资金还不到整个销售总额 的 1%。"相当一批的药物是低水平重复,把药物 改改剂型、换换包装就可以了,其实,这不利于 对整个行业的发展和创新。"房书亭言语中有些

截至目前,我国尚无一种中药以处方药身 份进入美国及其他国家的主流医药市场。

谈到未来中药创新的主要途径时, 房书亭 认为, 走中药复方创制新药将是个不错的选择, 中药非常可能在心血管药物、抗肿瘤药物等领 域,发挥其多靶点的作用。同时,他还指出,研究 中药的毒性问题、安全性问题仍将成为未来一 段时间内讨论的热点问题。

"预计到 2015 年,中药产业产值将突破-

万亿元。"房书亭说。

### 中药材流通领域正值变革

农产品进行种植和流通,流 通标准极为低级、随意,这给 制假售假行为提供了存在的

尤其是流通标准的缺 一些不法商贩把手中的 药材经过再加工,熏染上色、 加进别的东西或找一些近似 物以求替换真正的药材。

对此,房书亭表示:"这 的确是影响我国中药产业 健康的一颗毒瘤,亟待从国 家层面对中药材流通进行 疏堵。"业内人士也纷纷提 出发挥电子商务的作用,建 立现代化的仓储物流体系 满足中药材流通市场的需 求。

针对于中药材的质量问 题,房书亭认为,应该在现 有的基源、产地、等级等药 材分级的基础上,增加现代 科学内涵, 为中药优质优 价、注册标准治理政策的完 善提供技术支撑。

"最终实现按质量优劣进行分级、定价,但 目前最大的困难在于量化后怎样进行价值判 定。"房书亭说。

不过,即便是解决了质量分级治理问题,如

图片来源:你好衡阳网

何从流通治理的角度人手,实现中药材来源的可追溯性依然是"十二五"期间急需解决的问 题。而这些因素都将成为制约中药材期货、中药 板块的晴雨表。

# 医药职业经理人:缺少榜样的力量

#### ■本报记者 王璐

每年的这个时候甚至更早一些, 医药经理 人们又开始一年一度的目标和策略的制定、计 论和分解工作。这样一个不断往复的工作,在每 一年都是一次不小的考验。对企业来说,要解决 下一年的出路。对营销工作来说,要盘算好下-年的思路。

中国需要榜样级的医药行业职业经理人 而当下这个人群所流露出的躁动与流动, 已与 某些调查数据和实际相互印证。中国企业高级 管理人员的薪酬水平已经逼近一些发达国家, 但职业经理人自身的领导能力、管理能力与行 业期望值之间,还有一段不短的距离。

不断地走路,又要不断地找路,2012年,医 药职业经理人这条路,该怎么走?

#### 困惑:路多了,反而越来越难走

其实世上本没有路,走的人多了,也便成了 路。这是鲁迅先生说的。

世上本有路,走的人多了,便没了。一年前, 清华一位 EMBA 这样说。

在采访中,不止一位医药经理人流露出这 样的困惑:我们是要走一条没有的路做一个先 行者?还是要在一条拥堵的路上挤出一条狭缝

这样的困惑,源自于中国医药市场的变化。 正如石药集团中诺药业有限公司总经理许宝芝 所说,本来也没有第一、第二、第三终端之分,也 无学术推广,无带金销售、深度分销之说,无自 建队伍的终端推广模式。但是,随着带路者的脚 步, 走的企业多了, 就走出了这么多的营销之

"路多了,反而我们觉得越走越难了。"这是 许宝芝的感觉。

从一个企业的发展来看营销工作,企业 不过是解决从出发点到目的地这样一个路径 问题,也就是企业的战略问题,即我是谁?我 从哪里来?我将要到哪里去?而营销工作最 多解决或部分解决其中一个"我将如何去"

在一些资深医药职业经理人看来,路径确 定的同时,其实也就决定了走路的方式。就像选 择了走高速路,一定要开车;选择了铁路,一定 要坐火车;选择了崎岖山路,必是要翻山越岭。

体会到了路多却难走的许宝芝, 曾提出-种听起来凌厉而决绝的态度: 要在人迹罕至的 地上走出一条路来,不能胆怯,不能四周张望, 不要企图找出一个伴儿来。这样的态度和精神, 或许能给许多迷茫之中的医药经理人一点启

#### 缺乏:企业家精神

医药企业需要职业经理人, 采访中有业内 人士表示,这个提法实际上是不准确的。他认 为,企业真正需要的,是具有企业家精神的经理 人。这种具备企业家精神的经理人与传统意义 上的职业经理人是不同的。尤其是当面对一些 困境,面对企业或者个人的挫折和困难时,区别

"企业家是以企业为家,这个企业就是他的

生命,所以他不会选择退却、跳槽、放弃,他是和 企业荣辱与共、共存亡的;而职业经理人,有时 候可能会考虑很多别的。"复星医药董事长陈启 宇这样认为。

事实上,很多医药企业也都面临并且从各 种角度探讨过这个问题。无论是大企业、小企 业,十个亿的企业、一个亿的企业,作为老总,没 有企业家的精神气度,是做不好的。

2011年,中国已经成为全球第三大医药市 场。预计未来10年,中国医药市场的复合增长 率将超过20%。在把握未来市场格局和产业机 会的发展策略上,中国药企普遍认为,应该把营 销网络的打造作为首要任务, 这实际上是对市 场的掌控能力,对市场的参与程度和市场份额 都有决定作用。

因此,树立"榜样级"的医药职业经理人,不 仅仅是2011年、2012年的问题, 更是中国医药 企业持续发展中一个核心问题。

而这些"榜样级"人物向公众输出多少思想 和价值观,很大程度上决定这个行业能否诞生 前途远大的企业。

### 入世10年后,国门将进一步打开

# 国内药企唯有迎难而上

#### ■李羽壮

入世 10 年来,我国进出口总值不断攀升, 仅去年前 11 个月,中国进出口总值已累计突破 3万亿美元,同比增长23.6%,成为了世界第一 大出口国和第二大讲口国。

医药行业作为经济发展不可或缺的一部 分,也是紧跟总体经济发展的"步伐"。特别是在 全球医药市场格局变化和我国医药内需发展强 劲等内外因素共同作用下,我国医药进出口贸易实现较大幅度增长。据统计,2011年1~10 月,医药进出口总额达593.49亿美元,同比增长

39.66% 不过,随着国内进出口大门进一步敞开,跨 国药企将会进一步扩展在我国的"势力范围" 面对刚刚过去的"十二五"开局之年,中国医药 企业管理协会副会长白慧良在接受记者采访时 表示:"国内药企的发展势必越来越艰难,必须 突破重围,寻找生存的路径。

### 重视自主研发

"如果进口药品挤占国内制药企业产品市 场,而后者又无力开拓利用国际医药品市场,那 么本土药企则有萎缩的危险。"江苏康缘药业 集团董事长萧伟认为,本土药企应该先知先觉,



图片来源:中国新闻图片网

增加对药品自主研发创新的力度和紧迫感。

的确,重视自主研发,已经成为众多主流药 企在新的一年里最真实的期盼。"从中国市场、 国际化等角度出发,中国企业要想有出路,必须 自主研发。如果自主创新搞不起来,光是给别人 打工,最终的结果是,你拼死拼活地干,却挣不 了几个钱。"萧伟说。

但现实的羁绊不容忽视。对此,萧伟认为, 首先在药品质量标准要与国际标准同步,才能

融入发达国家。同时,要加强 自主知识产权保护的意识。 此外, 更需要国家对国内药 企在政策、资金、税收优惠等 方面应有一个全方位考虑, 特别对一些具有创新能力和 前景的高科技企业重点扶

修炼内功的同时, 国内 药企也开始向海外投资积极 布局,以抢占未来国际化之 争的先机。

2010年12月9日,复 星医药参股企业美国汉达 药业收到美国 FDA 正式通 知,其仿制的大品种缓释 喹硫平获得预批准,这是

中国医药企业关联公司中第一只首仿获批的

上海医药董事长吕明方也曾明确表示,希 望在未来6~12个月,能够收购海外专利药物 制造企业, 有利于提高集团创新药业务比重及 提升核心竞争力。

白慧良认为, 国内药企仅靠产品的价格战 占据海外市场份额,已经完全不可能了,突破点 在于规划长远的战略性的投资。

#### 增加海外战略性投资

建立海外研发中心,也是国内药企触角伸向海外的又一方法。去年6月,天士力集团决定 投资 4000 万美元在美国马里兰州建立集中医 药生产、展示、培训于一体的基地,并在霍普金 斯大学建立中医药研发平台。

的确,相比其他化学药企业,中药企业对海 外研发中心的建立兴趣更浓。兰州佛慈制药股 份有限公司新产品研发姓杨的一位负责人在接 受记者采访时表示,由于中药与西药在理念上 的不同,建立海外研发中心,可以更好地传播中 医药理念,增进国际社会对中医药的了解,提升 中医药研发水平,弘扬中医药文化,加快中医药 国际化和现代化进程。

据了解,目前我国已经与美、法、俄等国家 签订专门的中医药合作协议达到48个,与76 个国家签订含有中医药合作内容的政府间协议

目前,在独立研发新产品成本越来越高 的背景下,业内人士认为,建立海外研发中 心,尽早进入早期药物研发的过程中,应该 是个不错的选择。但是需要警惕的是,已经 具备比较完整的风险投资产业链的一些跨国 大型药企,也在分瓜中国医药的"这块肥

社址:北京市海淀区中关村南一条乙3号 邮政编码:100190 新闻热线:010-82614583 82614597 广告发行:010-82614586 82614588 传真:010-82614586 广告经营许可证:京海工商广字第8037号零售价:1.00元 年价:228元 解放军报印刷厂印刷