

科技创业迎来“最好时光”

——第十六届科博会科技成果推广与商务合作项目推介会侧记

■本报记者 原诗萌

“梦想是什么?梦想就是一种让你感到坚持就是幸福的东西。”这是最近热播的影片《中国合伙人》中的一句经典台词。的确,正因为有梦想,一批又一批的创业者才有了奋勇向前的不竭动力。

记者在5月22日召开的第十六届科博会科技成果推广与商务合作项目推介会(以下简称推介会)上,近距离地接触到了这些心怀梦想的创业者。他们有想法——几乎每个参会者都带着专利和项目,以及满腔的抱负;他们有激情——逢人就讲自己的项目,对于交流和合作有着强烈的渴望。

随着国家鼓励科技创新相关政策的逐步完善,VC、PE和创投服务业的蓬勃发展,以及互联网时代下信息鸿沟的逐渐被填平,这些科技创业者们正迎来“最好时光”。

热情高涨的创业者

5月22日,中国科技馆三层的一间会议室。刚走进会场,记者就感受到了当前创业的“热度”。虽然距离推介会开始还有半个小时,但偌大的会场已经坐满了人,许多人只能站在会场的后面,或是在会场的通道处找一个“容身之所”。

如果说,会议现场的人满为患充分说明了创业者们的热情,那么接下来的主题报告,则表明了各方对科技创业的关注和重视。

会上,工信部中小企业促进中心综合处处长董有向与会者详细阐释了科技项目申报的关键环节,以及工信部有关中小企业政策措施的最新进展。科技部火炬中心综合处处长李砚田则向与会者介绍了科技型中小企业技术创新基金的相关情况,以及高新技术企业认定,和科技部火炬中心的相关政策措施。

除了政府部门,金融结构和创投服务机构也对科技创业给予了诸多关注。推介会上,光大银行私人银行负责人高宇红向与会者介绍了光大银行在中小微企业发展方面所提供的信贷工具——金阳光俱乐部平台,而中国科技教育基金会常务理事梁晓进,则向与会者推荐了可帮助高新企业实现小资本、大发展的服务产品——第四财富。

这些报告深深吸引了在场的创业者。他们纷纷埋头记笔记,或是压低声音互相交流。而坐在记者前面一排的创业者蒋建民,则全程用自己的三星手机录音。

蒋建民来自湖南衡阳,目前的工作地点是广州。他在会后接受《中国科学报》记者采访时表示,像他这样刚起步的科技创业者,对国家的相关扶持政策了解有限,因此希望通过这样的会议,获得一些切实的帮助和指导。

数据

互联网行业已宣布并购交易规模 32.2 亿美元

本报讯 记者近日从投中集团获悉,2013年初至今,与几近跌至冰点的IPO市场不同,并购市场频繁传出重大交易,互联网行业表现尤为突出,行业巨头纷纷展开多元化布局。2013年初至今,中国互联网行业并购交易宣布案例31起,宣布交易规模32.2亿美元,交易完成案例数量55起,交易完成规模83.5亿美元,在近5年的并购交易中,除2012年外,均高于其他年份全年水平。

投中集团指出,互联网行业自去年以来并购交易活跃,主要源于以下几点原因:

2020 年北斗产业规模将达 3200 亿元

本报讯 在5月22日至5月26日举行的第十六届科博会上,中国兵器工业集团公司所在的展台成为集中展示北斗应用系统的“集市”,这里北斗卫星导航系统的终端类型多样,既有用于公安勤务的北斗应用系统,又有用于渔业的监控系统,还有用于森林监控与扑火系统及救灾时的应急通讯系统。

中信建投近日发布研报指出,在北斗

“十二五”智慧城市试点投资总规模将达 5000 亿

本报讯 作为国家扩大内需、启动投资、促进产业升级和转型新要求的重要落脚点,“智慧城市”的建设带来的订单效应已经辐射到了通信、交通、基建、安防等多个领域。同时,运营服务商、解决方案提供商、终端制造商、应用开发商纷纷布局智慧城市产业链。随着越来越多的城市发布智慧城市发展规划,产业链所形成的巨大投资机会将吸引更多的公司进入。

中信建投近日发布研究报告指出,据统计,我国提出智慧城市建设的城市



第十六届科博会现场

图片来源: http://tech.xinmin.cn

深圳市贝尔信智能系统有限公司项目体系总裁王郁也在接受《中国科学报》记者采访时表示,公司十分重视政府在扶持科技型中小企业方面的相关政策,并成立了专门的部门来进行跟踪。“中小企业的发展有两个很重要的因素,一个是资金,一个是市场。在关键时刻如果能有金融的助推,可以让公司实现快速增长。”

梁晓进介绍的第四财富也吸引了众多与会者的关注。他在演讲结束后说,自己带来了一些第四财富的介绍资料,有兴趣的人可以来索取。结果他刚回到座位,身边就围满了人。

创意在民间

在推介会现场,记者感受到的不仅是创业者们的热情,还有他们创新的想法。近几年,由于互联网和移动互联网迅猛发展,很多创业者的项目都与此相关,要么是互联网的应用,要么是对传统行业的互联网化。

但记者在推介会现场却看到了不太一样的一幕。5月22日下午,来自全国各地的科技创业者一共展示了16个项目,涵盖了信息科技、生物技术、能源技术、水处理和有机农业等诸多领域,在创新的想法方面也是各具特色。

比如,面对当前大家非常关注的节能

减排问题,南通众诚生物技术有限公司提出了一个新的概念——让车辆在节油的行驶中减排。据该公司营销总监郭其禄介绍,该公司基于纳米粒子可降低发动机摩擦系数的原理,研制出了兰博士纳米节能修复剂,从减少发动机磨损的角度,提高了能源利用效率,并实现了节能减排的目的。

而针对当前的食品安全问题,和耕(北京)生态农业科技有限公司在保障有机食品品质和打造连锁有机生态庄园方面作出了新的探索。

除了迎合社会发展的大主题,创业者们还很善于把握细微之处的商机。比如创业者李振华展示的远程控制电源插排项目,可以实现家庭中中小电器充电需求的有效管理。创业者蒋建民则带来了家用智能水龙头项目,该水龙头可通过电子与机械双开关控制水流,一方面防止了停水后忘记关水龙头带来的隐患,另一方面可以通过用水模式的设置来节约用水。

“要学会讲故事”

记者在推介会上也发现,虽然这些创业者的项目亮点颇多,但他们对项目的包装和推介能力却仍有待进一步提高。

比如一位来自江西的创业者,他带来的项目是具有自动监控、防止追尾等功能的汽车安全保护器,是一项很有潜力的产

公司

交控科技:以“透明厨房”理念打造 CBTC

■本报记者 李惠钰

作为城市轨道交通的“神经中枢”,CBTC(列车自动控制系统)是保证列车鱼贯而行而不发生追尾的关键,也是整个行业的技术制高点。过去十年间,国内几乎所有的CBTC系统与设备都需依赖进口,而如今,这种尴尬局面终于被打破。

为了给中国的轨道交通安上自己的“大脑”,北京交控科技有限公司(以下简称交控科技)基于10多年的技术攻关,终于研制出国内第一套具有自主知识产权的CBTC系统样机,并成功实现了产业化。

交控科技总裁部春海在接受《中国科学报》记者采访时表示,从核心技术基础研究、研发、中试,直到示范应用级产业化,交控科技始终践行一条基于“政、产、学、研、用”模式的自主创新路径。“系统规划对产业创新至关重要,这也好比打造一个现代透明厨房,只有搭建坚实、高品质的流水生产线,才能做出高品质且味道恒久的美味佳肴。”部春海说。

核心设备国产化

走过40多年历程的北京地铁,核心设备系统实现国产化还是最近三年的事。

继亦庄线、昌平线、房山线自主创新示范运营后,交控科技又连续拿下14号线、7号线的CBTC信号系统大单。我国因此也成为继德国、法国、加拿大之后,第四个成功掌握该项核心技术并开通运营的国家。

部春海告诉记者,交控科技依托北京交通大学的核心技术成立,也是国内第一家且唯一一家掌握CBTC信号系统核心技术的高科技公司。

此前,中国的城市轨道交通市场乃至国际市场,一直是“三国鼎立”,法国的阿尔斯通、德国的西门子和加拿大的阿尔卡特垄断绝对份额。

“核心技术受制于人,影响了国家的战略安全,特别是重大基础设施。”部春海说,中国创造的城轨轨道交通列车自动控制系统则一举打破了

国际垄断。

据介绍,拥有自动驾驶、无人折返和安全运营三大里程碑式功能的CBTC国产系统,与此前引进国外的同类产品相比,具有安全、高效、精准、舒适、节能和更人性化等特点。同时也解决了CBTC系统所涉及的高密度动态追踪间隔控制、速度安全防护控制、高精度列车安全定位、功能安全数据双向通信、安全计算机设计等五大制约国内轨道交通信号技术发展的技术难题。

部春海称,交控科技还将继续致力于建立一个符合高速铁路、城市轨道交通和磁悬浮三大领域的列车运行控制系统技术和产品体系,面向公众提供高效、可靠、低耗能的轨道交通控制设备,并针对产品提供优质、全面的技术支持服务。

确保全生命周期安全可靠

轨道交通CBTC信号技术的研发、工程化和产业化是一个十分复杂的巨型系统,可以说,就算从原理上解决了CBTC系统技术难题,也不等同于该系统在工程上就能够保证安全可靠。

在部春海看来,这样一个庞大的系统工程技术,要想控制住每个环节的风险,就必须保证每一个细节都“可追溯、标准化、安全可靠”。

为此,“现代透明厨房”的理念应运而生。

“我们要让进来吃饭的人都知道我们的饭菜是怎么做的,这样他们才会对我们信心百倍。”部春海说,“只有建成了具有严格的操作规程,并且管理到位的现代透明厨房,你炒的菜才可能是卫生的。”

由于IPO窗口长期关闭所导致的中国私募股权投资行业的危机,为中国的并购市场创造出了巨大的战略机遇,中国的并购市场无疑将因此产生一场巨大的变革。

过去,中国所发生的并购交易大部分来自于国企之间的收购。通常这些被收购的国企并不是非常优秀的企业,并且其标价也往往过于低廉,究其原因,这主要是因为国资委为了拯救那些经营不善、债台高筑的国企,必须以行政的力量推动这些交易的发生。如今,中国的并购市场正在发生着巨大的变化——大批优秀的中小民营企业将首次成为潜在的标的企业。

并购比 IPO 更具吸引力

通常而言,PE在投资企业之初往往期待着最终以IPO的方式实现退出,因此几乎所有的PE都对并购没有太大的兴趣。主要的原因是,PE认为IPO中企业的估值比并购要高10倍之多。但如果我们深入分析,便会发现该逻辑忽略了IPO巨大的风险和难度,因此并不合理。

首先,境内IPO的窗口已经关闭了近两年之久,而目前在证监会那里排队企业仍有600多家,证监会单是消化这600多家企业恐怕就需要2-3年的时间,因此,即便一家企业现在就开始报资料并且一切顺利的话,其恐怕也要3-5年后才能实现IPO了;如果再考虑之后的股权锁定期,大部分的企业老板应该都会对IPO望而却步了。

其次,香港资本市场对于境内企业规模的要求越来越苛刻,只有净利润达到2亿元人民币以上的企业才有可能在香港获得可观的估值。

最后,由于一系列的财务造假,美国资本市场的投资者对中国公司的态度早已今非昔比,去年一年,仅有两家中国企业成功登陆美国。如果我们从估值方面考虑,并购和IPO对企业主股权的估值其实是差不多的。比如,企业以10倍净利润的价格出售企业并获取现金,IPO股权锁定期后(距今约7-9年之后)则以25倍净利润的价格出售企业并获取现金,如果我们把资金的时间价值考虑在内,这两者之间的价格相差其实并不大,况且随着境内IPO市场市盈率的持续下降,7-9年之后恐怕企业主也很难以25倍之高的价格出售股权了。

此外,如果并购交易结构的设计能使企业主在出售第一笔股权后成为一个持有相当股份的小股东,并继续分享企业发展的果实,那么这将会进一步提高并购中企业主所持股权的价值。

买家的机遇

对买方而言,他们将首次有机会把那些具备更大规模和更好质量并有PE支持的企业当做潜在的收购目标。

这些企业往往已经拥有了较为成熟的品牌、产品和销售渠道,并成为了各自行业中的领军企业,在未来也仍有非常大的成长空间,如果买家能在收购之后继续向企业注入新的资金,无疑将进一步加速企业未来的发展。

此外,由于得到了PE的支持,这些企业的公司治理会更加规范和完善,以该类企业为目标的并购交易也更加容易执行,交易后的整合成功率也会更高。而对于那些拥有雄厚实力的买家而言,其很有可能之后进一步对同一行业内的企业进行并购,从而实现行业整合。

并购在任何一个经济体中都发挥着非常重要的作用,它可以带动一个产业实现整合,培养出真正具备规模效应的跨国企业,并实现产业内部的良性竞争。中国最优秀民营企业的老板几乎从来都不愿意将自己的企业出售,但如今IPO市场的持续低迷以及未来的极大不确定性对中国民营企业家的思想产生了巨大的冲击,因此对许多民营企业而言,并购将逐步成为一种风险极低的实现其个人股权价值的途径。

相信在未来的数年内,我们将看到越来越多以中国最优秀的民营企业为目标的并购交易的发生,而这将从根本上改变中国并购市场的结构。

中国是一个非常幸运的国家,因为它拥有着数以千计的非常优秀的民营企业,并且这一数字每年都在快速地增长着,它们是中国经济增长的引擎、中国社会繁荣的保障。但是在所有这些优秀的民营企业中,只有很少一部分能在未来十年内实现境内IPO,因此并购不仅将成为PE可靠的退出渠道,同时它也将为那些为建立优秀企业而付出艰苦努力的民营企业家们提供丰厚的回报。(作者系中国首创投资董事长)

中国并购市场变革开始

傅成



北京交控科技有限公司自主研发的我国首套列车自动控制系统成功应用于地铁亦庄线。